



פרוטוקול ישיבת ועדת מכרזים מס' 5/22

שתקיימה בירושלים ביום רביעי, ט"ו אדר התשפ"ב, 16.2.2022

נוכחים: עידו הרשקוביץ, ליור ברדור, ליאת שמחיוֹף, עו"ד מתן בן שאול

משתתפים: אפרת כץ, שמואל מהלה, דנה בורשטיין, יאיר אלון, עו"ד ירדן אלהי

על סדר היום:

1. מכרז פומבי מס' 21/17 להתקשרות עם קבלן בהסכם מסגרת לביצוע

עבודות שינוי ושיפוץ מבנים ותשתיות בירושלים – בחינת עמידה בתנאי

סך

2. מכרז פומבי מס' 21/10 לחידוש מזיאנון הטבע בירושלים – דיון בהצעות

כספיות לאחר הליך תחרותי נוסף

1. מכרז פומבי מס' 21/17 להתקשרות עם קבלן בהסכם מסגרת לביצוע עבודות שינוי וSHIPOT מבנים ותשתיות בירושלים – בחינת עמידה בתנאי סף

דברי הסבר

החברה פרסמה מכרז פומבי מס' 21/17 להתקשרות עם קבלן בהסכם מסגרת לביצוע עבודות שינוי וSHIPOT מבנים ותשתיות בירושלים. במועד האחרון להגשת הצעות התקבלו 6 ההצעות שלහן:

1. אריק פנחס בניה כבישים ותשתיות בע"מ;
2. א.מ. המאייר שירותי הנדסה בע"מ;
3. אלישר הנדסה אזרחית בע"מ;
4. גלעד דוגה בניה ועבודות איניות בע"מ;
5. אביב שבתאי יוסף בע"מ;
6. איליל ד. אבן שיש בע"מ.

הצעות הועברו לבדיקה משפטית ומڪוציאת לבחינת עמידתן בתנאי הסף, כמפורט בטבלה המציג.

مبוקש לדון במצאי הבדיקה.

מכתבו של מנהל החברה – גופח 1(א)

טבלת בדיקת ההצעות – גופח 1(ב)

דיון

מר ברדזוב

יצאנו במכרז פומבי להתקשרות עם קבלנים בהסכם מסגרת, לטופת עבודות שיפוץ מבנים ותשתיות בירושלים. קיבלנו 6 ההצעות, שהועברו לבדיקת עמידתן בתנאי הסף.

מצאי הבדיקה מפורטים בטבלה המציג.

עו"ד אלהי

abajor רק על הנושאים הטעוניים בירור:

אריק פנחס בניה כבישים ותשתיות בע"מ – מנהל העבודה הציג תעודה מ-2003, אולם מועד הפסקת התעודה הינו 2018. לא ברור לנו ממתי הניסיון שלו נספר. אצינו כי מבחינת הפרויקטים שהוא הציג, הוא הוכיח ניסיון בתקופה של 5 שנים, אולם שנת 2018 לא מבססת ניסיון של 5 שנים.

מר ברדזוב

להבדלי ההצלחות בתאריכים נובע לכך שב-2018 הוא הוסיף עוד תחום לטעודה שלו, אבל מקבל את המלצתה לפנות אליו בבקשת הבחירה.

עו"ד אלחי

א.מ. המאיiri שירוטי הנדסה בע"מ – לא צירף תעודה מנהל עבודה. מבחינת הפרויקטים, הוצג ניסיון של 5 שנים. אנו ממליצים לפנות בהשלמה לקבלת התעודה.

מר ברדor

מדובר. אצין כי המאיiri הוא קבלן מדף נוכחי שלנו, וברור לי שהוא עומד בתנאים הנדרשים.

עו"ד אלחי

אלישר הנדסה אזרחית בע"מ – לא צירף תעודה מנהל עבודה. גם כאן מבקש לקבל השלמה. גלעד דוגה בניה ועבודות איקות בע"מ – הפרויקטים שהוא הציג אינם נסכמים ל-5 שנים, אלא קצרות. הוא ציין שהוא עובד אצל המציע משנת 2012, כך שסביר להניח שיש לו את הניסיון הנדרש. המלצותנו היא לפנות אליו בהבירה האם יש לו את הניסיון הנדרש מעבר לפרויקטים שהוא רשם, ולאחר מכן להציג פרויקטים נוספים.

אבי שבתאי יוסף בע"מ – ההצעה תקינה.

אייל ד. אבן שיש בע"מ – לא הציג תעודה מנהל עבודה, לא הציג ניסיון העולה לכדי 5 שנים, וגם לא סימן "כן" האם מועסק אצל המציע במועד הגשת ההצעות. אנו ממליצים לקבל הבהרות בכל הנושאים הניל.

גם יוסף בחצעתו הינו אי חתימה על ההסכם. אני מפנה לטבלה שצירפנו, מדובר בפגם שנitin לשוגג אותו כמהותי על פי הפסיכה, ויש כאן שיקול דעת לועדת המכרזים. לא מדובר במסמך טכני.

מר ברדor

אני מציע לאפשר למציע לתקן גם את הפגם הזה. אנחנו בשלב מוקדם של ההליך המכרז, ואני מניחuai החתימה נעשתה בתום לב. לא רואה כיצד מתן אפשרות לתקן את הפגם פוגעת בשוויון בין המציעים.

החלטה

לקבוע כי ההצעה של אביב שבתאי יוסף תקינה ועובדת לשלב פיתוח ההצעות הבכسطיות. לצאת בהשלמות והבהרות מול כל יתר המציעים. ככל שההשלמות תהינה תקינה, על פי בדיקת היועצים המשפטיים, להעביר את ההצעות לשלב פיתוח ההצעות הבכسطיות.

**2. מכרז פומבי מס' 10/21 לחידוש מזיאון הטבע בירושלים – דיון הצעות
כספיות לאחר הליך best & final**

דברי השבר

החברה פרסמה מכרז פומבי מס' 10/21 לחידוש מזיאון הטבע ובמועד האחרון להגשת הצעות נמצאו בתנאי המכרז שלוש הצעות כמפורט:

1. סטודיו אמיר זהבי התעשייה;

2. דיסק-אין בע"מ;

3. בריז קרייניטיב בע"מ.

ההצעות הועברו לבחינה משפטית ומקצועית ובוועדת מכרזים 30/21 הוחלט לאשר את עמידתן בתנאי הסף של חברת סטודיו אמיר רז וחברת בריז קרייניטיב בע"מ ולצאת בהליכ של שלומות והבהרות מול חברות דיסק-אין בע"מ. בעקבות קבלת ההשלמה אושרה עמידתה של חברת דיסק-אין בתנאי הסף.

בעקבות זאת בוצע דירוגaicות על פי תנאי המכרז. דירוגaicות שניתן הינו כלהלן (מתוך 80% המוקצים לרכיב זה):

1. סטודיו אמיר זהבי התעשייה – 91.10 נק' ;

2. דיסק-אין בע"מ – 85.23 נק' ;

3. בריז קרייניטיב בע"מ – 82.47 נק' .

לאחר אישור ניקודaicות להצעות, החלטה ועדת מכרזים 22/1 לעבור לשלב פיתוח הצעות המחיר.

להלן הצעות המחיר שהתקבלו:

דיסק אין	בריז קרייניטיב	אמיר זהבי התעשייה	רוחן בגין בע"מ עבדות מודולריות	G=1 סעיף K=2 סעיף
15.00% 8.00%	6.00% 8.00%	13.00% 7.50%		
10.4500%	7.3000%	9.4250%		
			$0.65^*K+0.35^*G$	
69.8565	100.0000	77.4536		ססוחת שקל
ציון משקל	מטען 100 של ההצעה הולגה			

אומדן מנהל הפרויקט עמד על 8% לרכיב המזיאלי ו- 6% לרכיב הבינוי.

הצעות הועברו לבחינה מקצועית של מנהל הפרויקט, ובוועדת מכרזים 3/22 הוחלט לקיים הליך best and final מול המציעים טרם בחירת זוכה.

להלן הצעות המחיר שהתקבלו במסגרת החלטה הנוסף:

דיסק אין	בריז קרייניטיב	אמיר זהבי התעשייה	רוחן בגין בע"מ עבדות מודולריות	G=1 סעיף K=2 סעיף
8.00% 6.00%	12.50% 7.00%	5.00% 5.00%	12.50% 7.50%	
8.9250%	5.0000%	9.2500%		$0.65^*K+0.35^*G$
56.0224	100.0000	54.0541		ססוחת שקל
ציון משקל	מטען 100 של ההצעה הולגה			

בشكلול רכיב הצעות המחריר והaicoot, קיבלו ההצעות את הניקוד כדלקמן:

1. סטודיו אמיר זהבי התעשייה – 83.6908 נק' ;

2. דיסק-אין בע"מ – 77.1778 נק' ;

3. בריז קרייאייטיב בע"מ – 88.1867 נק' .

בشكلול ניקוד האיכות וניקוד ההצעה הכספי, ההצעה של חברת בריז קרייאייטיב בע"מ הינה בעלת הניקוד הכללי הגבוה ביותר.

על פי המלצת מנהל הפרויקט, מבוקש לקיים הליך בירור עם חברת בריז, בעלת הניקוד הגבוה ביותר, לעמידה על יכולתה לבצע את הפרויקט על פי ההצעה שהגישה.

פרוטוקול פתרונות הצעות בהליך התחרותי הנוסף – נספח 2(א)

מכתבו של מנהל הפרויקט – נספח 2(ב)

דיון

מר מהלה

אנחנו נמצאים במכרז בשלב של אחרי קבלת ההצעות של שלב ה-best and final. קיבלנו ההצעות משופרות שלושת המציגים, והתוצאות בפניכם. בעקבות זאת, קיימת הפעם מובהקות בציון לעומת ההצעות המקוריות, שם הפער בניקוד הסופי היה קטן. חברת בריז הגישה את ההצעה המשופרת הטובה ביותר, והיא "פתחה פער" לעומת ההצעה של סטודיו אמיר רז.

אנחנו סבורים, לצורך זהירות, שנכון יהיה לזמן את בריז לבירור, כדי לוודא שהם יודעים לעמוד ביצוע הפרויקט בטוחה ההצעה שלהם הגישו. במידה ונשתכנע שאכן כך, אני ממליץ להכריז עליהם כזוכים.

עו"ד בן שאל

מה אתה מצפה לשמעו מהם בהליך הבירור? הרי בסוף מדובר בשני מספרים, של אחוזי תקורה מהביצוע.

מר מהלה

ההצעה ברכיב המזיאלי עמדה על 5%. האומדן שלנו עמד על 8% ויתר ההצעות גבוהות מכך. אנחנו רוצים לוודא שההצעה בשיעור של 5% ברכיב זה הינה הגיונית. ההנחה שלנו בדיעו הקודם הייתה שמאחר ויש להם פעילות רבות שהם עושים house to, הם יכולים להציע הצעה אטרקטיבית יותר. אני מציע לבורר מולם כדי להיות בטוח בנושא.

גב' בורשטיין

הצעות של בריז במובהק מסתמכ על עובדים בתוך החברה, ואני מניחה שלכן יש להם חיסכון לעומת המתחרים.

מר ברדו

אני עדין לא מבין מדוע צריך לזמן אותם. נתמס הרגע הסבר מדוע הם יכולים להגיש הצעה אטקרטיבית יותר ברכיב המזיאלי, אנחנו יודעים שמדובר בחברת טובה, כמו כל יתר החברות. כל החברות מובילות בתחוםן וכולן בעלות ניסיון. אני לא רואה כאן סיבה לחשש.

גב' ברושטין

אני מסכימה עם ליאור. מלכתחילה ההצעה שלהם ברכיב המזיאלי הייתה נמוכה, ובכל זאת ביקשו מכם להוריד את הצעת המחיר. עכשו כשהם נענו לכך, אנחנו חוששים? אני גם לא מבינה איזה מידע נוכל לקבל מהם בהליך בירור כזה.

מר מהלה

אתם צודקים, אבל מאחר והמכרו זהה רגיש, ומכיון שיש פערים בין ההצעה של בריז לשתי ההצעות האחרות, אין לנו מה להפSID מלוזמיינים אותם לעוד בירור לפני שאנחנו בוחרים זוכה. גם לגבי רכיב הבינוי, הם הפחיתו את ההצעה שלהם משמעותית, מ-8% ל-5%. אני לא אומר שהזה לא סביר אבל אני בכל זאת היתי רוצה לוודא מולם שהם מבינים במה מדובר וכי צד הם תמחרו זאת. אציין כי 5% תקורה על רכיבי בגין, סוג של "קבלאן ראשי", הינו אחוז יחסית נמוך.

עו"ד בן שאל

יש להם ניסיון קודם בתחום הבינוי?

מר ברדו

בוודאי, לכל המציעים יש.

מר הרشكובי

אני מקבל את המלצת של מנהל הפרויקט. אם הוא סבור שנדרש בירור מולם, אני מציע שנעשה זאת. אבקש רק להתכנס לוחות זמינים קצרים, לאחר ויש לנו לחץ למש את המכרו.

החלטה

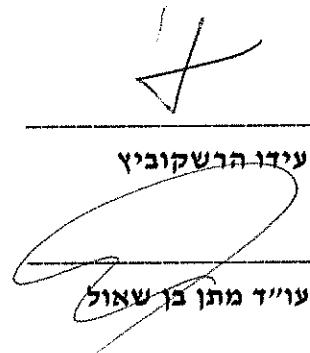
זמן את חברות בריז לבירור לגבי ההצעה הכספייה. **תוצאות הליך הבירור יובאו לדיוון נוספים בועדות המכרזים.**



ליאור ברדו



רו"ח ליאת שמחורוף



עו"ד הרשקובי

עו"ד מתן בן-שאל